



Сибур Half паллеты

Степанов Иван
Руководитель управления по
запуску, эксплуатации и НКЗ

27.01.2026

Мы — дискаунтер у дома для тех, кто ценит свое время, деньги и удобство. Мы делаем ежедневные покупки выгодными, быстрыми и понятными.

Наш подход — «ничего лишнего». Фокусируемся на главном:

- Низкие цены. Без компромиссов по качеству.
- Не перегружаем полки однотипными товарами — подбираем оптимальные позиции в каждой категории.
- Развиваем собственные торговые марки — товары, которые покрывают ежедневные потребности и экономят средства покупателей без потери в качестве.
- Пекарня в каждом магазине.
- Предлагаем продукты свежих категорий каждый день — овощи, фрукты, молочные продукты и охлажденное мясо.
- Компактный магазин с быстрой навигацией – 300-350 метров;
- Технологичная и быстрая покупка, без очередей и суеты;
- Простая программа лояльности



Цель:

Снижение логистических затрат на доставку за счет повышения утилизации транспорта и повышение операционной эффективности.

Задачи:

1. Протестировать возможность отгрузки товара на полупаллетах вместо полных паллет.
2. Оценить влияние на транспортную логистику (повышение утилизации транспорта).
3. Оценить влияние на операционные процессы в магазине (выкладка товара, экономия времени).
4. Проанализировать рентабельность перехода для категорий и части товаров.



Категория Алко

Что тестировали: комплектацию и отгрузку на полупаллетах товаров категории Алко.

Методика: Выборочный перевод комплектации и отгрузки небольших заказов со стандартных паллет на полупаллеты для последующей транспортировки, а также комплектация и отгрузка на полупаллеты остаточных заданий от заказов («хвосты»).

Цель: Оценить влияние на повышение утилизации транспорта и снижение логистических затрат на доставку.

БЫЛО

- * Комплектация и отгрузка небольших заказов и остаточных заданий от заказов («хвосты») велась на стандартный евро паллет.
- * Занимал место целой паллеты в фуре (1200x800)

СТАЛО

- * Комплектация и отгрузка небольших заказов и остаточных заданий от заказов («хвосты») осуществляются на полупаллеты.
- * Занимает в 2 раза меньше места в транспорте (600x800)
- * Снизили затраты на логистику

SKU: питьевая вода 0,5

Что тестировали: Полный отказ от выкладки товара на полку.

Методика: Товар был убран с основной полки и представлен для продажи исключительно с полупаллетной выкладки в зале.

Цель: Оценить возможность сокращения трудозатрат сотрудников

БЫЛО

- * В магазине требовалось вручную разбирать паллету и выкладывать товар на полку.

СТАЛО

- * Полупаллета может быть сразу установлена в торговом зале, минуя этап ручной выкладки.

Фотографии пилота



И ВЫБОР

В1



Эффекты по пилоту в категории “Алко”:

- Сокращение стоимости доставки с тем учетом, что расходы по доставке half pallet в два раза ниже классического. (~ 3 млн. руб/месяц)
- Планируемое сокращение расходов на доставку ~0,7п.п. в категории «Алко и БА напитки»
- ~0,4% экономия Рех на выкладку товара в ТТ на half pallet (по 1 SKU категории “Вода”).

Потенциальные эффекты при выходе на модель:

Логистические эффекты:

- ~4,2 п.п. - экономия по логистике за счет перевозки небольших заказов и остаточных заданий от заказов (до 30 млн в год на полной утилизации РЦ).

Операционные эффекты теста (6 SKU):

- ~2,6% п.п.- экономия трудозатрат на выкладку (по 6 SKU).

Вывод:

На текущий момент пилот в категории Алко и БА напитки в прогнозе потенциала показал свою эффективность.

На начало 2026 Закуплено порядка 1500 Half pallet для первого этапа развертывания проекта.

До конца 2026 в планах увеличить кол-во используемого типа тары до 3500 шт.



**Спасибо за
внимание!**