

Цифровизация — это не проект. Это процесс управления.

Цифровизация не начинается с внедрения. Она начинается, когда вы **перестаете считать её ИТ-инициативой** — и начинаете как **управленческий инструмент**.



Алексей Чуприцкий



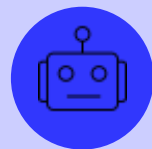
Алексей Чуприцкий

CPO INTERSTORM

Консультант по цифровизации ГеоргПолимер

- Призёр BRICS AWARDS 2024, 2025
- Победитель конкурса Национальных проектов РФ
- Ментор программы Минэкономразвития «Лидеры производительности»
- Эксперт по применению цифровых технологий в промышленности

Три направления промышленного ИИ: где создаётся **ценность**



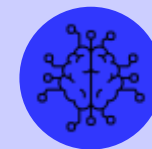
Роботы

автоматизация физических
операций



Компьютерное зрение

контроль качества и
безопасность



Generative AI

ускорение принятия решений
ключевым персоналом

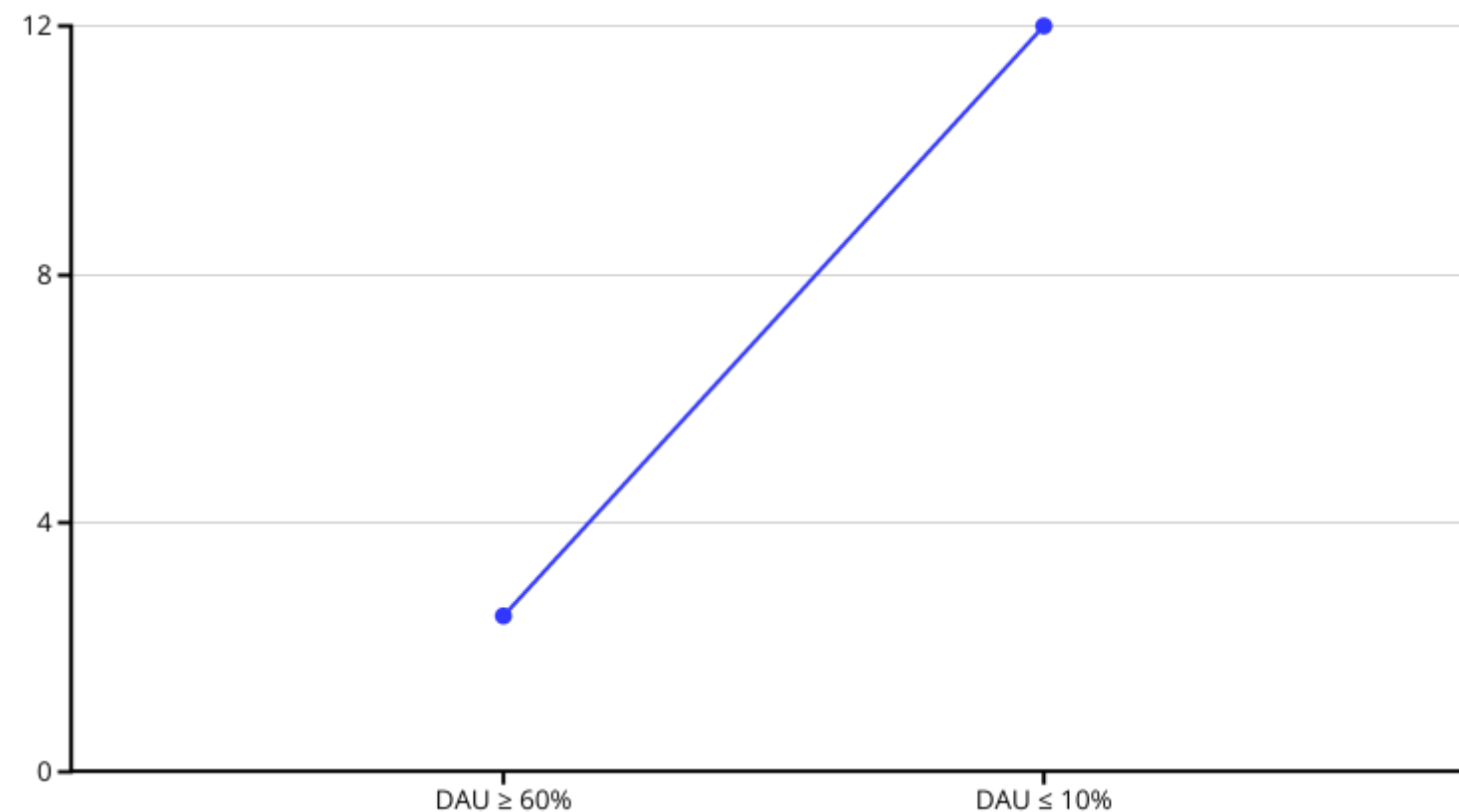


INTERSTORM LLM: корпоративный Gen AI под контролем **бизнеса**

- Работает исключительно на **сертифицированных серверах в РФ**
- Полное соответствие **152-ФЗ** и **ZDR-политикам**
- Не обучается на ваших данных чужим моделям
- Предоставляет **прозрачную аналитику**: кто использует, какие задачи решаются, где растёт нагрузка

DAU — показатель, который показывает эффект

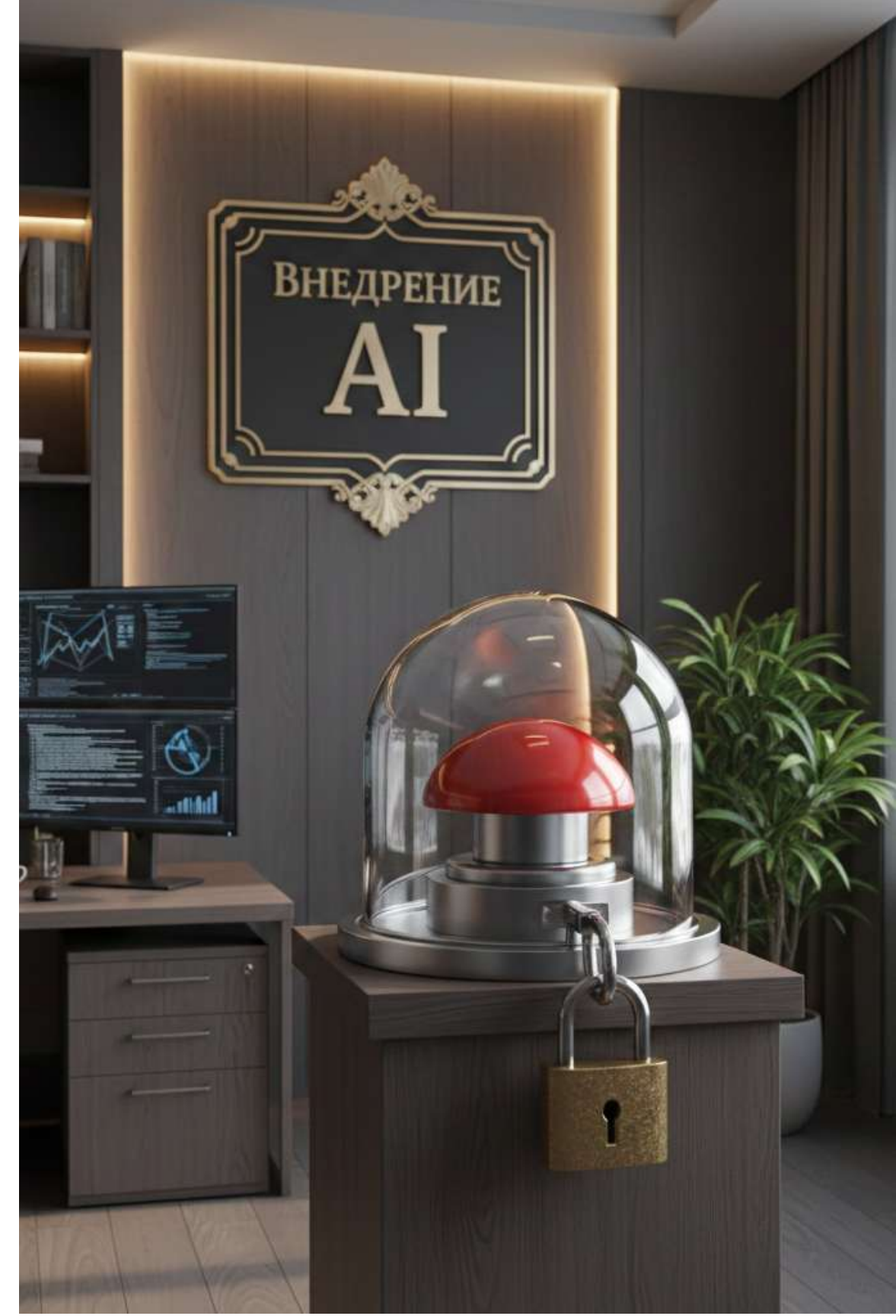
Технология, которой не пользуются ежедневно, — это **замороженный капитал**.



На практике (40 лицензий):

- **DAU ≥ 60%** → окупаемость за **2–3 месяца**
- **DAU ≤ 10%** → окупаемость растягивается до **12 месяцев**

Разница — не в технологии. В **управленческом внимании**.



Как обеспечить высокий DAU: разделение ответственности

Что делает Interstorm:

- Проводит ролевой онбординг (не «общий вебинар», а «как это решает вашу задачу»)
- Обеспечивает регулярную поддержку: раз в 2 недели — сессии по запросам пользователей

Что делает руководство компании:

- Формирует внутренние кейсы использования
- Вводит **нематериальные KPI**: например, «руководители обязаны демонстрировать применение ИИ на совещаниях»

Без этого — использование остаётся эпизодическим.

Почему откладывать **дороже**, чем начинать

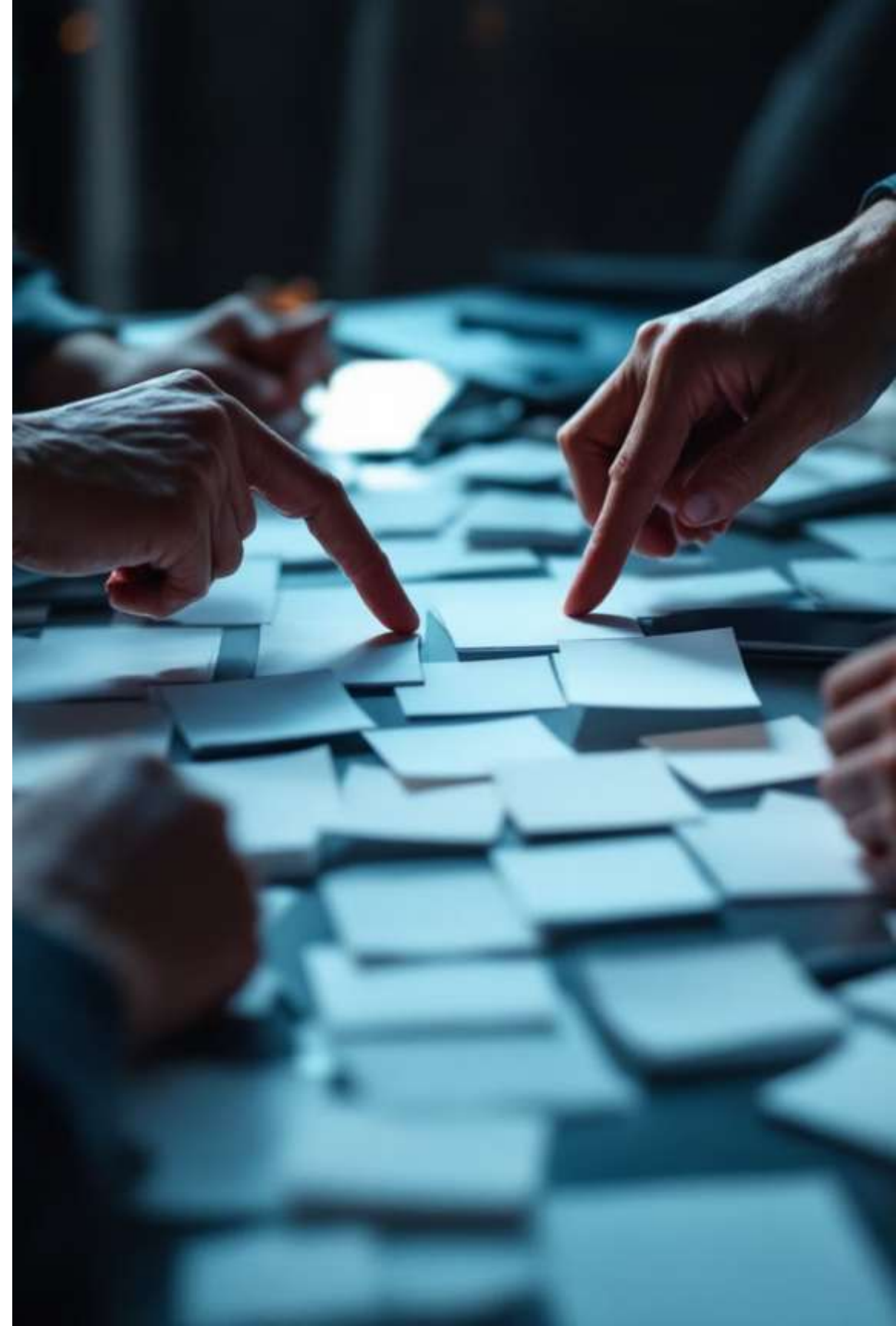
Сегодняшние «бесплатные» ИИ-сервисы — это **передача данных третьим лицам**. Стоимость корпоративного железа растёт **экспоненциально**.

Если вы отложите пилот на год:

→ вы заплатите **в 2–3 раза больше** за ту же мощность

→ конкуренты уже получают **измеримый ROI**

→ а вы будете навёрстывать упущенное время.





Gen AI — не про «умные чаты». Это про производительность мышления

На производстве самое дорогое — не оборудование. Самое дорогое — **время инженера, технолога, руководителя.**

Gen AI позволяет **ускорить их работу в 2–5 раз** — но только если инструмент становится частью **ежедневного рабочего потока**, а не «ещё одним сервисом».

ИИ работает не только в офисе — но и на конкретных **профессиях**

Мы внедрили AI co-pilot для сварщиков: сократили время адаптации и количество брака.

Но показывать ИИ только в теории — нечестно.

Поэтому даём доступ к рабочему прототипу:

- Менеджеры отрабатывают диалоги с ИИ-клиентом
- Система даёт мгновенную обратную связь



Попробуйте:
@Super_seller_trial_bot

AI-тренер для отдела продаж

Алексей Чуприцкий

учредитель компании ИНТЕРШТОРМ,
куратор программы "Лидеры
производительности" национального
проекта "Производительность труда"



@Chupritckiy_Aleksey



+7 926 753 78 83

www.interstorm.ru



Телеграм Чуприцких
@chupritski

Об изменениях в бизнесе и
нейросетях,
стратегиях развития и
управлении